

EQIP MAGAZINE

Actuasessie

09/10 | 19:00 - 22:00

Nog 3 maanden tot Peppol

Experts van I.B.A. leggen helder uit wat deze verplichte e-facturatie via Peppol nu concreet betekent. Je krijgt inzicht in de nodige stappen, praktische oplossingen en een antwoord op de vragen waar jij als ondernemer vandaag nog op vastloopt.



Inhoudstafel

06. Terugblik

Ons eerste event voelde als even landen. Aarde en ademen. Met de ademworkshop van Glenn Van Genechten leerden we letterlijk ruimte maken in ons lijf en hoofd.

08. Dag van de Ondernemer

Ontdek hoe je twijfelende klanten kan begeleiden van interesse naar beslissing. Met praktische tips leer je vertrouwen opbouwen en duurzame relaties creëren.

12. Interview - Preventie loont

Sus Harzé deelt zijn verhaal over veiligheid en welzijn op de werkvloer. Hoe investeren in preventie niet alleen risico's beperkt, maar ook motivatie en betrokkenheid vergroot.

16. Samen voor Plus & Co

Een warme terugblik op de eetdag en wandeltocht van Plus & Co. Hoe ondernemers en vrijwilligers samen het verschil maken voor jongeren met een beperking.

18. Mensen laten kopen: Neen joh!

Communicatie is de sleutel tot verkoop. Leer hoe woorden, timing en kleine prikkels je klanten beïnvloeden en sneller naar actie leiden.

20. Wist je dat...

Verrassende cijfers, opvallende trends en inzichten die alle ondernemers zouden moeten kennen.

22. Werkt marketing echt?

Marketing werkt pas écht als het deel uitmaakt van de hele klantreis. Kleine ingrepen in communicatie en opvolging kunnen al een groot verschil maken.

08 Dag van de ondernemer



12 Sus Harzé



18 Sales Met Inzicht



22 Brandologic

24. Activiteitenkalender

Een overzicht van inspirerende bedrijfsbezoeken, netwerkcafé's en workshops die je dit najaar niet mag missen.

26. Netwerkontbijten

Begin je dag met nieuwe inzichten en waardevolle connecties. Thema's variëren van zichtbaarheid tot vertrouwen en conversie.

28. Interview - Wat als het wél lukt?

Coach en spreker Ben Sansen deelt zijn visie op ondernemen zonder omwegen. Over keuzes maken, gewoontes doorbreken en concrete stappen zetten.

32. Business Diners

Geniet van een verzorgd diner en inspirerende keynotes. Een unieke kans om te leren, te verbinden en je netwerk uit te breiden.

34. Interview - Bouwen aan financiële rust

In gesprek met Tom Horemans en Bart Keynen over helderheid, vertrouwen en de zes pijlers van een gezond financieel leven.

39. Onze Preferred Partners

Maak kennis met de vaste partners van EQIP die hun expertise delen om ondernemers sterker te maken.

34 Tom Horemans



Wat als het wél lukt?

In gesprek met Ben Sansen over keuzes, gewoontes en ondernemen zonder omwegen.

Coach, keynote speaker, podcasthost en auteur van Choose Life, Ben Sansen, werd ooit al eens omschreven als iemand “tussen business en boeddha”. Hij lacht: “Ik ben rationeel genoeg om met wetenschappers en CEO’s te werken, maar ik ben óók gefascineerd door betekenis, synchroniciteit en zingeving. Ik pas ook niet echt in één vakje en dat vind ik helemaal oké.”

Als voorbereiding op zijn keynote voor ons Business Diner in oktober praatten we met Ben over verantwoordelijkheid, beperkende overtuigingen, keuzes maken op basis van waarden en de kracht van kleine gewoontes.

Kiezen is doen: van ‘had ik maar’ naar ‘ik heb het gedaan’

Over waarom hij naast één-op-één trajecten ook een boek en podcast startte, is Ben duidelijk: hij wilde meer mensen tegelijk raken en in beweging zetten. “Wat ik doe is tweeledig: enerzijds inspireren zodat je niet op je laatste dag denkt ‘had ik maar’, en anderzijds faciliteren zodat je precies weet hoe je dat aanpakt.” Dat kan op een podium zijn, in een één-op-één traject of zelfs tijdens een Lapland-reis. De vorm wisselt, maar de kern blijft dezelfde. “‘Iets zinvol creëren’ of ‘je mooiste leven leiden’ klinkt soms wat wollig,” geeft hij toe. “Maar geluk en succes zijn heel persoonlijk. Het maakt mij niet uit hoe jij het definieert, mijn werk is je helpen het concreet te bereiken.”

Kies één ding en doe het morgen. Twintig plannen verliezen altijd van één concrete actie.

Successen én tegenslagen zijn leermeesters

“Ik noem het de School of Life: het leven dat je elke dag opnieuw iets toont én leert, op voorwaarde dat je bereid bent eerlijk in de spiegel te kijken. Mijn vaste vraag is: ‘Wat kan ik hier morgen mee doen?’”

Tegelijk leert hij zelf nog het meest uit boeken. “Ik lees 30 tot 50 boeken per jaar, al decennia lang. Het is voor mij een dagelijkse gewoonte en pure leerhonger. Soms online, soms op papier, maar elke dag iets nieuws.”

Daarnaast gelooft hij sterk in modelleren: leren van mensen die het pad al bewandelden. “Zoek iemand die staat waar jij naartoe wil, bestudeer hoe die het doet en vertaal dat naar je eigen context. Je hoeft het wiel niet telkens opnieuw uit te vinden.” Mentoren die bleven hangen? Erik Schneider (pionier NLP in België) en internationale namen als Jack Canfield en Tony Robbins. Ben is ook open over zijn eigen context: hij leeft met Lyme en moet zuinig omgaan met energie. “Je kiest niet wat op je pad komt, wel hoe je ermee omgaat.”

Het leven is niet maakbaar, wél stuurbaar

Precies daarom blijft zijn methode nuchter: kleine stappen, consequent volgehouden, werken ook als het druk of lastig is.



VERTEL MET VISIE RAAK MET RESULTAAT



Doorbreek beperkende overtuigingen

In Bens trajecten neemt de ondernemer zelf de pen vast. “Ik zit aan de makkelijke kant van de tafel” zegt hij. “Jij moet het werk doen, anders leer je niet. Wie verandering wil, neemt volledige verantwoordelijkheid, ook als het schuurt.”



Die triggers haken in op je drijfveren. Is zekerheid voor jou cruciaal, dan ga je automatisch beslissingen nemen die zekerheid bewaken, zelfs wanneer dat betekent dat je te lang in een situatie blijft die je niet meer wil.

Neem 100% verantwoordelijkheid. 99% is niet genoeg.

Waarom die nadruk? Omdat veel argumenten in de praktijk beperkende overtuigingen blijken: “in onze sector werkt dat niet”, “mijn klanten verwachten dit”, “ik kan mijn prijs toch niet verhogen”, ... Vraag tien ondernemers waarom ze iets níet doen, en je krijgt tien overtuigingen terug. “We zitten allemaal vast in patronen,” zegt Ben. “Praktisch, inhoudelijk, financieel, ... Het speelt overal. En ja, met de jaren leer je je gedachten beter doorzien, maar iedereen heeft ze.”

Zet je twijfel in beweging

Bij starters ziet Ben hoe twijfel dromen in de kiem smoort. “Zoveel plannen worden opgeborgen nog voor ze hardop gezegd zijn.” Hij vertelt over een schoolbezoek: een studente fluistert dat ze ervan droomt om pedagogie te gaan studeren, maar zonder glans in de ogen, omdat ze bang is dat het niet zal lukken. “Mijn vraag is dan simpel,” zegt Ben. “Wat als het wél lukt?” En dan gebeurt er iets. Het is een vraag die alle twijfel in beweging zet.

Als hij starters één hoofdstuk uit Choose Life cadeau mocht geven, dan was het hoofdstuk 3: de kracht van gedachten en gewoontes. Niet omdat het grootse beloftes maakt, maar omdat het kleine, vol te houden stappen aanleert.

Waarom we wél (en niet) bewegen

Mensen veranderen meestal vanuit twee triggers:

- **Weg-van:** “Hier wil ik echt vanaf. Dit ben ik beu.”
- **Naar-toe:** “Hier verlang ik naar. Iets anders, beter, nieuw.”

We kiezen soms voor de vertrouwde ellende boven het onzekere alternatief.

“Dat is menselijk,” zegt Ben “maar het mag niet je standaard worden.”

Beslissen met een waardekompas

Snel kiezen begint bij weten wat voor jou telt. Ben werkt daarom met een kort waardekompas: 4 à 5 kernwaarden waar hij elke beslissing langs legt. In drukke weken schraapt hij eerst wat leuk is, maar niet cruciaal. “Onlangs liet ik mijn Zweedse les vallen,” zegt hij. “Fijn, maar niet essentieel die week.”

Wat hij nooit schraapt is me-time, beweging en energiebeheer.

“Als mijn waarde innerlijke rust dreigt te sneuvelen, is het antwoord: nee. Zo simpel is het.”

Mooie mislukking? De prijs van leren

Op de vraag of er een “mooie mislukking” is die hij bewust zou herhalen, hoeft Ben niet lang na te denken.

“Ik zou mijn hele leven opnieuw doen. Inclusief de foute studiekeuze, de foute job, zelfs de foute partner: leren heeft een prijs. Niets is op zich goed of slecht, het wordt dat pas wanneer jij het zo labelt.”

Hij blikt terug: “Ik heb vijf jaar gestudeerd en stond nergens. Twee diploma’s, maar nul beziehung.”

Soms moet je eerst heel scherp voelen wat je niet wil, om te kunnen kiezen wat je wél wil.

Dat is ook waar jobswissels bijvoorbeeld vaak fout lopen. “Mensen lopen weg van iets wat knelt en komen ‘van de regen in de drup’. Waarom? Omdat ze vooral dachten aan die €100 extra, niet aan de inhoud, de context en of het past bij hun waarden.”

Wat wil hij dat je onthoudt (én doet)?

“Verander één kleine gewoonte per kwartaal.” Meer hoeft niet, zegt Ben. “Vier nieuwe gewoontes per jaar, dat is al ambitieus. Maar hou het vijf jaar vol en je hebt er twintig. Dat lijkt lang, maar geloof me, dat is zo voorbij. En je bedrijf, én je leven, zien er dan totaal anders uit.”

Netwerken zonder masker

Over netwerken is Ben helder: authenticiteit werkt. “We hoeven niet altijd te antwoorden dat alles goed gaat. Zeg gerust: ‘Het gaat even moeilijk.’ Je moet daarom niks oplossen voor de ander, luisteren en er gewoon zijn is vaak genoeg en zoveel waard.”

Hij verwijst naar de uitspraak van psychiater Dirk De Wachter.

We zouden allemaal terug wat meer mekaars psychiater mogen zijn.

Echte connecties ontstaan voorbij smalltalk. “De beste vraag? Soms is het geen vraag, maar wees oprecht nieuwsgierig: Waarom doet iemand wat hij doet? Daar ben ik tenminste altijd door gefascineerd.”

Ben Jansen
MASTER YOUR MIND, MASTER YOUR LIFE



Kalender Business Diners



13/10 | 18:45 – 22:00 | Business Diner

Leiderschap, mindset en bewust ondernemen met Ben Sansen

Ons Business Diner brengt ondernemers samen rond thematafels met diepgang en verbinding. Je geniet van een verzorgd diner, ontmoet gelijkgestemden en laat je inspireren door gastspreker Ben Sansen, executive coach en auteur van Choose Life. We sluiten af met dessert én warme gesprekken. Een avond vol smaak, inhoud en connectie.

Locatie: De Vesten Laakdal



13/11 | 18:45 – 22:00 | Business Diner

Financieel inzicht als motor van je bedrijf met Tom Horemans

Schuif aan bij thematafels rond herkenbare onderwerpen, geniet van een verzorgd diner en laat je inspireren door een spreker die financiële rust tastbaar maakt. In november verwelkomen we Tom Horemans, oprichter van Uw Geldarchitect.

Locatie: De Vesten Laakdal



Aan tafel met Ben of Tom

Leden: Claim je gratis diner

Ben je geen vaste partner van onze Business Diners, dan kan je als lid één keer gratis deelnemen. Een ideale kans om de sfeer te proeven en waardevolle connecties te leggen.

